



2008







Creatividad

"la capacidad de hacer surgir algo de la nada"

La creatividad es la capacidad de crear, de producir cosas nuevas y valiosas, es la capacidad de un cerebro para llegar a conclusiones nuevas y resolver problemas en una forma ORIGINAL La actividad creativa debe ser intencionada y apuntar a un OBJETIVO (Metodología) Estos pueden ser ideas o nuevos productos.!!!!!





El Artesano apropia una metodología para:

✓La identificación e implementación de referentes de identidad, cultura y tradición a partir de su propio entorno

✓Para la creación, rediseño, mejoramiento o diversificación de propuestas de producto que le caractericen, considerándolas propias, evitando así copiar lo desarrollado por otras comunidades y garantizando que puedan ser identificadas y reconocibles en el mercado.





Es una estrategia que le permite al diseñador mayor interacción con el artesano, el producto, la técnica y la cultura local de donde surge el producto artesanal

Y al Artesano participar en el proceso de definición de requerimientos y concepción y creación de productos





CREACION COMPARTIDA **DISEÑADOR - ARTESANO**



Asegura la permanencia y la adaptabilidad de las propuestas

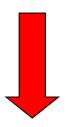


Es una estrategia que le permite al diseño socializarse en una dimensión más humana con el artesano, el producto, el proceso y la cultura de donde nace la artesanía.





ROL DEL DISEÑADOR





Facilitador del proceso

Orientador del Artesano para que asuma riesgos y responsabilidades en el desarrollo de producto





El diseñador debe:

- ORIENTAR
 - GUIAR
- APORTAR CONOCIMIENTOS E INFORMACION



Para que el Artesano desarrolle habilidades críticas







Fldiseñador debe:

- RESPETAR
- VALORAR
- IMPULSAR









CREACION COMPARTIDA **DISEÑADOR - ARTESANO**



Apropiación de las propuestas por parte del grupo artesanal









El artesano encuentra en estos espacios la posibilidad de manifestar su pensar, intercambiando ideas, conceptos, vivencias, e inquietudes .





Proceso Dinámico

Capacidad para encontrar relaciones entre experiencias antes no relacionadas

Traducirlas en nuevos esquemas mentales.....

Estos pueden ser ideas o nuevos productos.!!!!!





1. Aplicar experiencias anteriores

2.Combinar con nuevas estructuras



Solución a un problema





FASES DEL PROCESO CREATIVO

PREPARACION

INCUBACION

COMPRENSION

VERIFICACION





Fases del Proceso

La Preparación:

Es el periodo en que se reúnen los conocimientos y las experiencias sin ningún tipo de censura, es decir, sin nombrar lo que puede ser importante y lo que no

La Incubación:

Consiste en una consideración inconsistente del problema y en la búsqueda de la solución





Fases del Proceso

La Comprensión:

Llamada también de visión, está constituida por la vivencia, en él el material acumulado durante la fase incubadora se transforma en un conocimiento claro y coherente aflorando de forma repentina

La Verificación:

Etapa final del proceso, en la cual se comprueba, examina y configura la nueva visión hasta adecuarse al individuo creativo y el entorno. En esta fase se da la comunicación, que consiste en traducir la visión subjetiva a formas simbólicas objetivas.





Metodología

- 1. Investigación
- 2. Ejercicio del Taller
- 3. Desarrollo del taller
- 4. Fase Final





Metodología del Taller

1. Investigación

✓ Grupo Artesanal: Listar todas las características que identifican su oficio, su cultura y/o entorno, como también las condiciones actuales del manejo de técnica, recursos naturales, herramientas y capacidad productiva







✓ Mercado: Analizar al grupo Artesanal y sus capacidades de producción en diseño, calidad, volumen, precio y disponibilidad de la materia prima, para establecer el tipo de mercado al cual se direcciona el producto; puede ser Local, Regional, Nacional, Institucional, Grandes Superficies etc.





✓ Producto: Establecer de acuerdo a las características del mercado previamente identificado el tipo de producto a realizar; Líneas de producto, partes de producto, procesamiento de materia prima, etc.

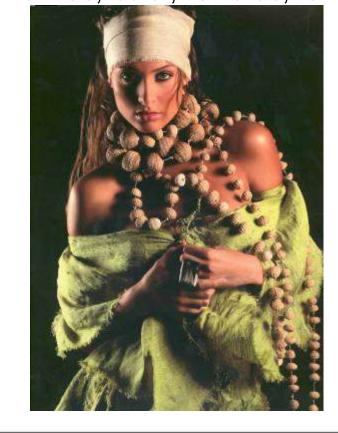






√ Tendencias: Recolectar información de características del producto que demanda el mercado haciendo más competitivo el producto como son: Formas, color, texturas, tamaños, conceptos,

etc.







2. Ejercicio del Taller

- Planteamiento del objetivo (Definir uno solo)
 - Construcción de identidad
 - Mejoramiento de la técnica
 - Desarrollo de producto
 - Combinación de materiales
 - Rediseño, mejoramiento....
 - Identificación de nuevos mercados
- Establecimiento y presentación Forma de trabajo
- (A criterio del asesor según las características y condiciones del grupo de trabajo)





3. Desarrollo del Taller

Identificación del Punto de Inspiración o Referente:

Es aquello que se toma como punto de partida en el proceso de diseño

Se establece conjuntamente a partir de todas las posibilidades planteadas por el grupo participante, puede ser referido a la cultura, al entorno o a productos locales.





- Diagnostico de Diseño:

Definición general del problema o necesidad a resolver desde el Diseño

Relacionar y ponderar los resultados de la primera fase de investigación del grupo, mercado, producto tendencias. Ejemplo:

> ¿Qué hacer? ¿Para Qué? ¿Por Qué? ¿Para Quién? ¿Quien? ¿Donde? ¿Cómo? ¿Con qué?





- Establecimiento de los Requerimientos de diseño: (Matriz Conceptual)

Según el tipo de producto seleccionado se plantean los requerimientos necesarios en su diseño a nivel formal y functional.

Requerimientos Formales, de Uso

Requerimientos Funcionales, Estructurales

Requerimientos de Mercado

Dimensiones...

Acabados, materiales

Técnicas y procesos





- Exposición y evaluación de Ideas

Proyectación: (dibujos, modelos, maquetas etc.)

Evaluación: Referente VS. Resultado

Conclusiones





4. Fase Final

Evaluación de Resultados

Desarrollo de líneas de productos













artesanías de colombia s.a.

Centro de Desarrollo Artesanal Artesanías de Colombia S.A. Carrera 2 #18A -58 Bogotá, D.C. Teléfonos: (1) 286-1766 y 284-4671 Fax: (1) 337-5964.

> <u>www.artesaniasdecolombia.com</u> cdiseno@artesaniasdecolombia.com.co