



**Encuestas sobre la alpargata elaborada en Jenesano y Ramiriquí, Boyacá**

Presentado por:

**Leonor Eugenia Sánchez G.  
Coordinadora Regional Centro Oriente**

Bogotá, Junio 22 de 1989

Encuesta No. 001

Fecha: Marzo 6 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	DULCEYES
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

## IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Stella Caro de Jiménez
2. Nació usted en qué año?  
1947 Jenesano
3. Edad?  
41 años

## OCUPACION

Oficios domésticos, Agricultura, Alpargata

## TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No.
2. Artículo que elabora?  
Alpargata de fique
3. Quién le enseñó el oficio?  
En la casa mi mamá, habla que hacerlo
4. Desde qué edad trabaja?  
Desde los 6 años
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
35 años
6. Le ha enseñado a sus hijos  
Aquí todos trabajamos, o sino como
7. Cómo aprendió?

A rejo y mi abuelita nos enseñaba.

### OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para disfraces, bailes y por ahí p'a calzarse.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Si es de uso menos del mes.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No, usamos cotiza de caucho, dura más ( 4 meses).
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Si no sé hacer sino esas.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
De la naturaleza.
6. Que materiales utiliza?  
Fique y el hilo.
7. Cómo adquiere los materiales?  
Me los vende el que compra el alpargata.
8. Qué instrumentos utiliza?  
La orma, el banco, las tijeras, la aguja, la cruzadera.
9. Los instrumentos de trabajo los hace o los compra?  
Los hacemos, por ahí un uso de piedra que compramos hace tiempo.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Ayudan por ahí todos.
11. Cuánto tiempo se dedica a su trabajo?  
Cada vez que tengo tiempo, por la tarde, en la noche, cuando no voy a la siembra, así.
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Tradicional.

### COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En el mercado de Ramiriquí
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Dos docenas.

3. Cuántos días se demora haciendo la alpargata?  
Ocho días
4. Vende cada ocho días?  
No, cada quince para llevar las dos docenas.
5. Usted lleva la alpargata en flota o a pie?  
Toca a pie o sino gano menos.
6. Cuántas horas camina a Ramiriquí?  
Una hora.
7. Quién lleva sus productos a venderlos?  
Mi esposo o yo.
8. Quién le compra su producto?  
Don Marcos.
9. Él a dónde los lleva?  
No sé.
10. Quién pone los precios?  
Uno a veces lleva fina y grande y le dice a tanto, entonces se la empaca en el talego, y entonces toca al precio que él dice.
11. A cómo le paga la docena?  
\$ 2.000.00 - \$ 2.500.00
12. Por qué a veces paga más barato?  
Porque depende lo fina, lo pequeña y dice que hay meses que no le compran.
13. Alguna vez le han encargado por número?  
No, sólo por tamaños.
14. Si Artesanías de Colombia, le pagara más precios y le comprara más docenas le vendería?  
Pero es que así no se puede porque ellos tienen que darme materiales, plata para comprar o sino no puedo.
15. Vendería y que le pagaran al mes?  
No, que me paguen de contado.

## EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
Yo no soy estudiada.
2. Lee y escribe?  
No.
3. Por qué no estudió más?  
Porque a la mujer no la ponían, que pa'que.

## SALUD

El Oficio le ha causado alguna enfermedad?  
Dolor de riñones y los ojos, ya uno ve mal.

## VIVIENDA

Dos habitaciones de bareheque, una cocina, fogón de piedra, un corredor donde trabajan.

Las casas dan de espaldas a los caminos, carecen de ventanas, la construcción es cerrada hacia el patio.

El techo de la cocina es teja de zinc.

## SERVICIOS

Luz deficiente, pocas veces llega el servicio.

## OBSERVACIONES

1. Trabaja toda la familia marido y tres hijos (5 personas).
2. No trabaja sino puntada de rama en la capellada, el tejido repulgo lo compran a menos precio.
3. Elabora todo el proceso desde siembra de fique hasta pegar la capellada.
4. Le vende entre semana al señor Agustín Pulido, el intermediario mayoritario, él compra el alpargate más pulido y éste lo compra cuando se lo llevan.
5. Elabora miniatruas, según ella porque le gustaban, es que no desperdicia una sola hebra de fique.
6. Gana \$ 500.00 a \$ 1.000.00 trabaja por costumbre; porque toda la vida ha estado en esto y si no lo hace se aburre.

7. Materiales que invierte  
fique \$ 800.00 vende  
Pareja \$ 1.000.00 listo para peinarlo e hilarlo en cabuya.  
hilo \$  
Vana \$ 500.00 hilarlo convertirlo en hebras.  
Total materiales \$ 1.500.00 aproximadamente.  
Venta \$ 2.000.00 - \$ 2.500.00
8. Ganancia; Aproximadamente \$ 500.00 a \$ 1.000.00
9. Hace capellada blanca.

Encuesta No. 002  
Fecha Marzo 6 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	DULCEYES
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

#### IDENTIFICACION

1. Nombresy Apellidos  
María Flora Díaz Arias
2. Nació usted en qué año?  
1964 Jenesano
3. Edad?  
25 años
4. Ocupación  
oficios domésticos y hago alpargata.

#### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No, como el que hace este oficio
2. Artículo que elabora?  
Cotiza de fique
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mis papas
4. Desde qué edad trabaja?  
Desde pequeña haciendo talones.
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Desde que me conozco.
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
No me he casado.
7. Cómo aprendió?  
Mi mamá me ponía y ella me decía como hacerlos, después mirando.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para los gringos a ellos les gusta, pa' los bailes de disfraces.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Depende de los bien cocidas como si se usan mucho, un mes.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No. uso zapatos cuando salgo, las cotizas es pa' la casa.
4. A usted sólo le enseñaron esas puntadas?  
Si siempre así.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados por otros?  
De la naturaleza, mi papá siembra el fique, lo sacamos, el hilo si es de algodón ese toca hilarlo.
6. Qué materiales utiliza?  
El fique y el hilo.
7. Cómo adquiere los materiales?  
El hilo lo compro al intermediario.
8. Qué instrumentos utiliza?  
El uso, la cruzadera, la orma, el banco, el cuchillo.
9. Los instrumentos de trabajo los hace o los compra?  
Mi papá los hizo, es dura mucho y él trabaja la piedra.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Con mi papá, él siempre que llega de sembrar o trabajar me ayuda.
11. Cuánto tiempo del día dedica a su trabajo?  
De día hacemos capellada, un día dos horas cocedera, en la noche se enzuela, otro día se coce.
12. Ustd cree que su trabajo es moderno o tradicional ?  
Tradicional.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
Yo misma saco cada ocho días a Ramiriquí
2. Cuánta alpargata lleva a vender?

La docena no alcanzo a más este es el oficio de la "mil patas".

3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
La seman, dándole todos los días menos el domingo.
4. Usted lleva la alpargata en flota o a pie?  
A pie.
5. Cuántas horas camina a Ramiriquí?  
La hora.
6. Quién lleva los productos a venderlos?  
Yo.
7. Quién le compra sus productos?  
Don Marcos.
8. El a donde los lleva?  
Pa' Cundinamarca.
9. Quién le pone precio?  
Ellos.
10. A cómo le paga la docena?  
\$ 2.000.00 , \$ 2.300.00 depende si hay mucha a \$ 1.800.00.
11. Por qué paga a veces más barato?  
Porque en Junio y Julio nadie compra y pagan lo que quieren, pa' Noviembre y Diciembre mejora el precio.
12. Usted sabe de tallas?  
Así, no distingo.
13. Alguna vez le han encargado por números?  
No, él le dá a uno la muestra.
14. Si le pagaran más precio, usted le vendería a Artesanías de Colombia?  
Pues sí, pero con anticipo pa' comprar el hilo, sacar más fique.
15. Vendería así le pagaran al mes?  
Sí, pero como le dije con anticipo.
16. Usted conoce algo del crédito?  
No mucho, mi papá si pero no le gusta.

## EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
Hasta el segundo.
2. Lee y escribe?  
No, pero sé firmar
3. Por qué no estudio más?  
Había que ayudar al oficio.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?

No yo tengo las manos dañadas o cuarteadas y secas es porque me hicieron maleficio de la envidia, porque siempre he hecho la cotiza fina.

## VIVIENDA

Casa de adobe, alcoba, fogón en piedra, corredor para trabajar, ahí colocan los materiales.

## SERVICIOS

Luz deficiente.

## OBSERVACIONES

1. Dice que usar alpargata es bueno para los cayos, reumatismo.
2. Trabaja porque esos centavos que gana sirven para comprar grano.
3. Es un oficio que no deja sino pocas ganancias, trabaja por costumbre, no sabe estar desocupada.
4. Se calza con cotiza de Santander.
5. Le llamó mucho la atención de que existiera una Empresa que se preocupara por el artesano.
6. Trabaja puntada de rama.
7. Sobre la compra lo pensaría mejor, porque si no compra fijo, entonces el intermediario no le volvería a comprar.

8. El papá se llama Toribio Díaz, también ayuda en el proceso de elaboración, entre ambos hacen la alpargata.

#### MATERIALES

1 Vana de hilo \$ 500.00. Semanal 1 docena  
Vende: \$ 2.000.00 \$ 2.300.00 (\$ 1.800.00)  
Gana \$ 1.500.00 - \$ 1.700.00 aproximadamente.

Trabajan : dos personas en la docena.

Compra : papa, frijol, lenteja, arroz, sal, panela, velas, jabón.

9. Hace capellada blanca.

Encuesta No. 003

Fecha Marzo 6 de 1989

Municipio	JENESANO
Provincia	MARQUEZ
Vereda	DULCEYES
Departamento	BOYACA

## IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos  
Emperatriz López de Díaz
2. Nació usted en qué año?  
1947 en Jenesano
3. Qué edad tiene?  
42 años
4. Ocupación  
Oficios de la casa, agricultura, alpargata.

## TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No señora.
2. Artículo que elabora?  
Alpargata de fique.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi mamá nos enseñó a mi hermana y a mí.
4. Desde qué edad trabaja?  
Desde los 9 años.
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Toda la vida. Hace un año que trabajo de vez encuando.
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
No, pa' qué, eso no paga nada.
7. Cómo aprendió?  
Mirando a mi abuelito, él me enseñó a hacer capellada.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
La gente pobre tiene que usarlo, es barato.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Un mes a lo más.
3. Usted y sus hijos usan la cotiza de fique?  
No señora, no nos gusta.
4. A usted le enseñaron su trabajo con esas puntadas?  
Sí, por aquí todos hacemos igual, unos más finos, otros menos.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o los procesan otros?  
De la naturaleza y el fique si lo trabajan otros.
6. Qué materiales utiliza?  
El fique, el hilo.
7. Por qué no siembra el fique?  
Daña la tierra pa' otro cultivo.
8. Cómo adquiere los materiales?  
Me los vende el que me compra el alpargata, el hilo, el fique.
9. Qué instrumentos utiliza?  
Usos, aguja, bancos, cuchillo.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con su familia?  
Cuando no hay jornal, él me ayuda a enzuelar y yo hago el resto, por ahí a veces los muchachos hacen la pita, la cocedera.
11. Cuánto tiempo del día dedica a su trabajo?  
Pues todo el día, a ratos cosino, y hago cocedera, capellada, así.
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Tradicional.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En el mercado de Ramiriquí.

2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Llevaba la docena.
3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
Una semana, los 15 o los 20 días.
4. Usted lleva el alpargata en flota o a pie?  
A pie, es cerca.
5. Cuántas horas camina hasta Ramiriquí?  
La hora.
6. Quién lleva los productos a venderlos?  
Yo misma.
7. Quién le compra sus productos?  
El Viviano.
8. Él a dónde los lleva?  
Ni se "ansesabe".
9. Quién le pone precio?  
El según lo fina.
10. ¿A cómo le paga la docena?  
A \$ 1.800,00, a \$ 2.000.00 a menos.
11. Por qué paga a veces más barato?  
Según lo gruesa, pequeña o fina.
12. Usted sabe de tallas?  
No.
13. Si le encargo el número 40, usted me entiende?  
No yo trabajo por el banco de medidas.
14. Alguna vez le han encargado por números?  
Si, yo tomo la muestra en los pies de los de la casa.
15. Si le pagaran mejor, usted le vendería a Artesanías de Colombia?  
Si pero yo no conozco eso de Empresas.
16. Vendería así le pagaran al mes?  
No, porque con qué compró el material y el tris de mercado.

17. Usted conoce cómo son los créditos?  
Eso es pa' problemas.

### EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
No me pusieron a estudiar.
2. Lee y escribe?  
No.
3. Por qué no la pusieron a estudiar?  
Había que ayudar en el oficio.

### VIVIENDA

Casa propia, de adobe, cocina con cuarto, hall donde trabaja. La casa sin ventanas, teja de zinc.

### SERVICIOS

Luz, pero nunca hay.

### OBSERVACIONES

1. Vendía el día Domingo en Boyacá.
2. Le gustaría aprender otro oficio con la técnica del alpargata.
3. Usan cotiza de caucho de Santander.
4. Hace de día la capellada.
5. La orma es de madera y tiene un paño envuelto, que es de los sombreros que ya no usan.
6. El valor de los materiales para una docena.: una pareja de fique \$ 1.000.00  
una vana de hilo: \$ 500.00.
7. Gana \$ 500.0 pero dice que por costumbre de trabajar y no estar desocupada.
8. Se observó pobreza y muchos animales (insectos pulgas, chiches, piojos)  
valdría un programa de mejoramiento de hogar.

9. No tienen animales.
10. Gana \$ 500.00
11. Compra: panela, sal espermas.
12. Trabaja capellada blanca.

Encuesta No. 004

Fecha: Marzo 6 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	DULCEYES
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

## IDENTIFICACION

1. Nombres y Apellidos  
Rodrigo Arias
2. Nació usted en qué año?  
En 1925 en Jenesano.
3. Edad?  
64 años.
4. Ocupación?  
Agricultura.

## TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No.
2. Artículo que elabora?  
Cotiza de fique.
3. Quién le enseñó el oficio?  
En mi casa hacían alpargata, le ayudaba a mis padres, cuando me case trabajábamos con mi señora.
4. Desde qué edad trabaja?  
Desde que me distingo, pequeño hacía talones.
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Mire usted cuánto.
6. Le ha enseñado a sus hijos el oficio?  
Sí, pero los que se fueron ya no hacen. En Bogotá uno vive del oficio.
7. Cómo aprendió?  
Ayudándole a mi papá, hacíamos cocedera, y mi mamá lo obligaba a uno

al trabajo. De eso vivíamos, nosotros no sembrábamos.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para calzarse.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Menos del mes.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No, descalzo.
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Sí, todos hacemos igual todo.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
De la naturaleza.
6. Cómo adquiere los materiales?  
Siembro por ahí una que otra mata de fique, pero compro el fique y el hilo al que me compra el alpargata.
7. Qué materiales utiliza?  
Fique, hilo.
8. Qué instrumentos utiliza?  
La cocedera, una agujapa' cocer, la almara, el banco, el uso.
9. Los instrumentos de trabajo los hace o los compra?  
Los hice.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Con todos, ella hace capellada y enzuela, con los muchachos hilamos el fique, la cocedera, cocemos, también la capellada, de todo.
11. Cuánto tiempo se dedica a este trabajo?  
Cuando hay jornal, no ayudo pero como no siempre sale; por ahí a ratos.
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Tradicional.

## COMERCIALIZACION

1. A dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí.
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Una docena.
3. Cuántos días se demora haciendo un docena?  
Siete días.
4. Usted lleva a vender la alpargata a pie o en flota?  
A pie.
5. Cuántas horas comina a Ramiriquí?  
Una hora por ahí.
6. Quién lleva sus productos a vender?  
Los vendo yo.
7. Quién le compra el producto?  
Distintos.
8. Él a dónde los lleva?  
Yo no sé.
9. Quién pone los precios?  
Ellos.
10. A cómo le pagan la docena?  
\$ 1.800.00 - \$ 2.000.00
11. Por qué a veces pagan más barato?  
Dizque porque no le compran.
12. Alguna vez le han encargado por número?  
Sí, pero yo no hago, se va más material y pagan igual.
13. Si Artesanías de Colombia le pagara más precios, usted le vendería?  
Sí, pero usted dice que no compran siempre y yo con eso compro la papa, la panela y la sal.
14. Vendería y que le pagaran al mes?  
Eso no, porque de ahí compro el material y ese mercado, como haría.

## EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
El primero.
2. Lee y escribe?  
Por ahí mal.
3. Por qué no estudió más ?  
Todos teníamos que hacer el oficio eso entre más, más docenas y antes sí que no pagaban nada.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?

No la vejez dá artritis, dolor de pulmón, dolor de riñones, es que uno viejo le duele todo.

## VIVIENDA

Casa la mitad material, con ladrillos de bahareque, cosina, en un rincón colocan el material que ahí trabajan.

## SERVICIOS

Ninguno.

## OBSERVACIONES

1. Hace capellada cada vez que descansa.
2. La elabora blanca.
3. No usa calzado.
4. No le interesan los créditos, no le gusta hablar de eso.
5. En la vereda existe servicio de luz, él no pudo mandarla a colocar. Trabaja el enzuelado con vela.

Encuesta No. 005

Fecha: Marzo 6 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	CASERIO DE SOLERES
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Guillermo Alvarez
2. Nació usted en qué año?  
En el 38 en Jenesano.
3. Tiene qué edad?  
51 años.

### OCUPACION

Jornal en agricultura, cotiza de fique.

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No.
2. Artículo que elabora?  
Alpargata de fique.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi papá, me dejó esa herencia.
4. Desde qué edad trabaja la alpargata?  
Como desde los cuatro.
5. Cuántos años lleva trabajando es este oficio?  
Toda la vida.

6. Le ha enseñado a sus hijos?  
Están muy pequeños , pero por ñahĩ.
7. Cómo aprendió?  
A golpes, esa era la ley.

#### OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para calzado.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Bien cocidos un mes.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No me gusta, en invierno resbala.
4. A usted le enseñaron las mismas puntadas?  
Si siempre.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
De la naturaleza.
6. Qué materiales utiliza?  
El hilo, el fique.
7. Cómo adquiere los materiales?  
Me los vende Don Viviano.
8. Qué instrumentos utiliza?  
La cruzadera, la Almarada, el banco, el cuchillo, el uso.
9. Los instrumentos de trabajo lo hace o los compra?  
Los hago yo.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con su familia?  
Todos ayudan
11. Cuánto tiempo se dedica a su trabajo?  
Eso es todos los días.
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Tradicional.

## COMERCIALIZACION

1. A dónde vende el alpargata?  
Antes en Boyacá - Boyacá, ahora en Ramiriquí.
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Una docena
3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
Una semana
4. Vende cada ocho días?  
Sí, saco la docena.
5. Usted lleva la alpargata en flota o a pie?  
A pie.
6. Cuántas horas camina hasta Ramiriquí?  
Una hora.
7. Quién lleva sus productos a venderlos?  
Mi esposa.
8. Quién le compra su producto?  
El muchacho de don Agustín.
9. A dónde los lleva?  
Que a Bogotá
10. Quién le pone los precios?  
A lo que paguen
11. A cómo le paga la docena?  
\$ 2.300.00
12. Por qué a veces paga más barato?  
Porque le llevo la mediana.
13. Alguna vez le ha encargado por número?  
Sí.
14. Si Artesañas de Colombia, le pagara más precio y más docenas le vendería.  
Lo pensaría porque con qué mercado.

15. Vendería y que le pagaran al mes?  
No podría comprar materiales. No ve que con lo que vendo compro.

#### EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
El primero.
2. Lee y escribe?  
Poco.
3. Por qué no estudio más?  
No me pusieron más.

#### SALUD

- El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
No, a mi mamá la artritis y los ojos, ya no ve.

#### VIVIENDA

Una casa de adobe, cocina, pieza.

#### SERVICIOS

Ninguno

#### OBSERVACIONES

1. Se ve mucha pobreza, valdría un programa de mejoramiento de hogar.
2. Muchas veces no alcanza a sacar la docena.
3. Espera quince días para vender la docena y media.
4. Gana muy poco \$ 500.00  
Pareja de fique \$ 1.000.00  
Hilo vana \$ 500.00
5. Compra el material y hace mercado de víveres con el resto.
6. Se viene en flota.

Encuesta No. 006  
Fecha: Marzo 6 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	CASERIO DE SOLERES
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y Apellidos?  
Concepción Galindo
2. Nació usted en qué año?  
1942 en Jenesano
3. Qué edad tiene?  
47 años
4. Ocupación?  
La casa, el alpargata.

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es un artesano?  
El que hace un oficio.
2. Artículo que elabora?  
Alpargata pintada.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mis padres hacían alpargata.
4. Desde qué edad trabaja en este oficio?  
Los 7 años.
5. Cuántos años lleva en este oficio?  
Muchos, toda la vida.
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
Sí, ya hacen talón.

7. Cómo aprendió?  
Mi mamá me decía y si no golpes.

### OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para los disfraces, para Diciembre.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
No mucho.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No, me gusta los zapatos cuando salgo elegante.
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Sí pero yo le pongo el pintado de lana, se ve bonita y me rinde más el hilo.
5. Llama pintada por lana que les coloca?  
Sí y sólo hacemos repulgo, es más rápido.
6. Qué materiales utiliza?  
fique, hilo, lana.
7. Usted escoge el color?  
No a don Viviano no le gusta sino el rojo con azul.
8. Cómo adquiere los materiales?  
Me los vende don Viviano, el fique lo compro a los de Garagoa.
9. Los instrumentos de trabajo los hace o los compra?  
Los hace mi marido.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Con la familia.
11. Cuánto tiempo se dedica a este trabajo?  
Todo el tiempo.
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
De los padres.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Una docena.
3. Cuántos días se demora haciendo alpargata?  
Un semana, a veces más.
4. Vende cada ocho días?  
Sí está la docena, sí.
5. Usted lleva el alpargata a pie o en flota?  
A pie.
6. Cuántas horas camina a Ramiriquí?  
Hora y cuarto.
7. Quién lleva sus productos a venderlos?  
Yo.
8. Quién compra su producto?  
En veces don Viviano.
9. A dónde lleva él la alpargata?  
Pal Llano.
10. Quién pone los precios?  
El paga lo que quiere.
11. A cómo le paga la docena?  
Grande \$ 2.300.000  
Mediano y pequeño \$ 1.500.00
12. Por qué a veces paga más barato?  
Porque a él no le compran.
13. Alguna vez le ha encargado por números?  
No, dice pequeño.
14. Si Artesanías de Colombia le pagara más precio y le comprara más docenas le vendería?  
Si pero que don Viviano no sepa.

15. Vendería y que le pagaran al mes?  
Habría que ver que dan antes.

#### EDUCACION

1. Hasta que año hizo en la escuela?  
No me pusieron a estudiar.
2. Lee y escribe?  
No.
3. Por qué no la pusieron?  
No era costumbre.

#### SALUD

- El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
Sólo dolor de riñones.

#### VIVIENDA

Habitación, cocina y un medio corredor.

#### SERVICIOS

Ninguno.

#### OBSERVACIONES

1. Llama pintado al combinado con lana.
2. Todos andan descalzos.
3. Compra: pareja de fique \$ 1.000.00 docena, vana de algodón \$ 500.00 docena., lana gramo \$ 300.00 2 docenas.
4. Hace puntada repulgo en la capellada.
5. El uso que utiliza es un palito de pino con una tuerca grande y pesada.
6. Pobreza y desaseo total, vichos pulgas, piojos.
7. Valdría un programa de mejoramiento del hogar.

Encuesta No. 007

Fecha: Marzo 6 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	VOLADOR
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y Apellidos  
Ana Cecilia Olarte Vargas
2. Nació usted en qué año?  
No me acuerdo
3. Edad?  
38 años
4. Ocupación?  
Al alpargata.

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No.
2. Artículo que elabora?  
Alpargate pintado.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Una tía.
4. Desde qué edad trabaja en este oficio?  
A los 9 aprendí.
5. Le ha enseñado a sus hijos?  
Si, pero poco ayudan por las tareas.
6. Cómo aprendió?  
Me ponían hacer talones.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí los jueves.
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
La docena.
3. Cuántos días se demora haciéndolos?  
Todos los días menos el Domingo que es del señor.
4. Vende cada ocho días?  
Sí, siempre.
5. Usted lleva el alpargata en flota o a pie?  
A pie.
6. Cuántas horas camina hasta Ramiriquí?  
45 minutos.
7. Quién lleva a vender sus productos?  
Yo o él.
8. Quién le compra su producto?  
Los negociantes, don Viviano o Marcos Gaona.
9. Ellos a dónde la llevan?  
Al Tolima, a los Llanos.
10. Quién pone los precios?  
Ellos y cuando suben los materiales, nos suben el precio.
11. Por qué a veces es más barato?  
Según el mes y los tamaños y lo fina.
12. Alguna vez le han encargado por números.  
Sí, mido por las zuelas de los zapatos.
13. Si Artesañas de Colombia le pagara más precios y más docenas le vendería habiendo quien compre más y así se vendería y que le pagaran al mes?  
Así no se puede porque yo pago arriendo \$ 5.000.00 y materiales y el mercado no se puede esperar tanto.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para calzarse.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
El mes.
3. Usted no usa cotiza de fique?  
Se ve fea.
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Si, el pintado también.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados,?  
De la naturaleza.
6. Qué materiales utiliza?  
Fique y el hilo.
7. Cómo adquiere los materiales?  
En el mercado los compró.
8. Qué instrumentos utiliza?  
El banco, la orma, la cruzadera, la almarada y tijeras y el uso.
9. Los materiales de trabajo los hace o los compra?  
Me los hicieron
10. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
En la familia.
11. Cuánto tiempo le dedica a su trabajo?  
  
Esto lo llaman el oficio de mil patas. Como tiene tanto que hacerle uno todos los días hace.
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
No yo no sé.

## EDUCACION

1. Hasta qué año hizo en la escuela?  
El segundo
2. Lee y escribe?  
Si, los niños me enseñaron
3. Por qué no estudio más?  
Mi tía necesitaba que le ayudaran al oficio.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
Afecta el pulmón y el riñón.

## VIVIENDA

Material, dos cuartos, cocina y un local donde vende cerveza, paga arriendo tienen agua de río, luz deficiente.

## OBSERVACIONES

1. Posee un lenguaje más fluido.
2. Muy desconfiada.
3. Trabaja muy fina el alpargata.
4. Trabaja la capellada pintada con tonos de color rojo y azul.
5. Dice que el verde no lo compran
6. No le gustó que la entrevistaran.

Encuesta No. 008

Fecha: Marzo 8 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	VOLADOR
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

#### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
María Custodia Arias
2. Nació usted en qué año?  
En 1949 en Jenesano.
3. Edad?  
45 años.
4. Ocupación?  
Alpargata de color

#### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
Si, el que hace un oficio con las manos.
2. Quién le enseñó el oficio?  
Mis padres.
3. Desde qué edad trabajó?  
10 años.
4. Cuántos años lleva trabajando en este oficio  
Toda la vida.
5. Le ha enseñado a sus hijos?  
Si cuatro aprendieron se fueron y ninguno ayuda.
6. Cómo aprendió?  
A todos nos ponían a trabajar.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para que se calcen los campesinos más pobres y para disfraces y para los gringos.
2. Usted siempre ha usado calzado?  
No desde que salió dura más.
3. A usted le enseñaron las mismas puntadas?  
Sí, mamá siempre le gustó el alpargata pintada.
4. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
El fique de la naturaleza y el hilo y la lana procesados.
5. Qué materiales utiliza?  
Fique, lana, hilo.
6. Cómo adquiere los materiales?  
El fique y el hilo los compro, la lana de los sacos viejos.
7. Qué instrumentos utiliza?  
La marada, cruzadera, banco, la orma y el uso.
8. Los instrumentos que utiliza los hace o los compra?  
Me los hizo un compadre.
9. Su trabajo lo realiza sola o con la familia?  
Sola la comadre me enzuela porque le dá pesar yo tan sola.
10. Cuánto tiempo se dedica a este oficio?  
Cuando puedo porque yo siembro maíz.
11. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Tradicional.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí.
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Toca la docena o sino a qué voy.

3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
Dos o tres semanas porque me toca sola y voy a las siembras.
4. Usted lleva la alpargata en flota o a pie?  
Ahora en flota porque voy a traer mercado.
5. ¿Quién vende sus productos?  
Yo porque a los hijos les dá pena.
6. ¿Quién le compra?  
Marcos Gaona.
7. ¿A dónde los lleva él?  
Pal Tolima.
8. ¿Quién pone los precios?  
El la mira y le dice tanto.
9. ¿A cómo le pagan la docena?  
\$ 1.800.00 porque es la pequeña.
10. ¿Por qué a veces paga menos?  
Porque va mucha gente a vender.
11. ¿Alguna vez le ha encargado por número?  
Sí, y tengo las medidas.
12. Si Artesanías de Colombia le pagara más precios y más docenas le vendería?  
Yo no sé si alcanzara a hacerlas.
13. ¿Vendería y que le pagaran al mes?  
Bueno como los hijos me ayudan si se podría.

## EDUCACION

1. ¿Hasta qué curso hizo en la escuela?  
El primero.
2. ¿Lee y escribe?  
Sí, y tengo una hija que es profesora.
3. ¿Por qué no estudio más?

Eramos muchos y había que trabajar.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?

No ninguna, el fique es caliente yo no me mojo las manos.

## VIVIENDA

Propia de material dos cuartos, cocina y un local para el jardín Infantil.

## SERVICIOS

Tiene todos los servicios.

## OBSERVACIONES

1. Ella trabaja por costumbre, dice que no sabe estar desocupada.
2. Los hijos le ayudan con el gasto de la casa.
3. Dice que todas las que trabajan la alpargata pintada debaratan los sacos viejos, que muchos los compran para desbaratarlos.
4. Los intermediarios no compran sino color rojo y azul, aceptan el rosado el verde de vez en cuando.
5. Es super desconfiada, con mucho esfuerzo me hizo seguir, no cree en nada de los programas del Estado.
6. Contesta después de pensarlo mucho y está leyendo lo que uno va escribiendo.

Encuesta No. 009

Fecha Marzo 8 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	VOLADOR
Provincia	MARQUEZ
Deparatamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y Apellidos?  
María de Jesús Guerrero
2. Nació usted en qué año?  
En 1920 en Jenesano
3. Edad?  
69 años.
4. Ocupación?  
Alpargata.

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No, quien sabe.
2. Artículo que elabora?  
Alpargata de fique.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mis papas.
4. Desde qué edad trabaja?  
A los 3 sabía hacer talones.
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Toda la vida
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
Si.
7. Cómo aprendió?

Mis papacitos ellos tenían que trabajar en ésto no había más.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para el reumatismo, el frío, los sabañones.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Con el invierno eso no dura mucho, un mes.
3. Usted usa cotiza de fique?  
Ni eso, descalza.
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Sí, el repulgo, sólo tejido y rama
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
De la naturaleza, de donde más.
6. Qué materiales utiliza?  
El fique, el hilo.
7. Cómo adquiere los materiales?  
En el mercado a los comerciantes les compro.
8. Qué instrumentos utiliza?  
La almarada, el banco, el uso, la cruzadera.
9. Los instrumentos de trabajo los hace o los compra?  
Los hizo mi difunto marido.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Me ayuda una hija y el esposo de ella.
11. Cuánto tiempo se dedica a este oficio?  
Si sale jornal hago despacio, no me afano.
12. Usted cree que su trabajo es tradicional o moderno?  
Eso es de los indios que le enseñaron a los abuelitos de mis abuelos.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí o en Boyacá - Boyacá
2. Cuántos días se demora haciendo el alpargata. Una docena.  
Tiene que salir en la semana.
3. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Una docena o docena y media.
4. Usted lleva el alpargata en flota o a pie?  
Dígame a pie.
5. Vende cada ocho días?  
No, a veces como le decía si hay jornal no.
6. Cuántas horas camina hasta Ramiriquí?  
Menos de la hora.
7. Quién lleva sus productos a venderlos?  
Yo o mi hija.
8. Quién le compra su producto?  
Don Marcos.
9. A dónde los lleva él?  
Pa'l Tolima me parece.
10. Quién pone los precios?  
El.
11. A cómo le paga la docena?  
A \$ 2.300.00 de la grande, es que dice que el chiquero es mediano y la grande.
12. Alguna vez le ha encargado por números?  
Eso la número 36 y 37 es la grande.
13. Si Artesanías de Colombia le pagar a más precio y más docenas le vendería?  
Eso sin conocer pues es difícil.
14. Si la conociera bien le daría a Crédito la alpargata para pagarla en un mes?  
Eso menos, y la plata así pa' que me sirva.

## EDUCACION

1. Hasta que curso hizo en la escuela?  
No me pusieron.
2. Lee y escribe ?  
Nada.
3. Por qué no la pusieron a estudiar?  
No se usaba que la mujer estudiara por eso mis hijas hicieron hasta el tercer año.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
Los pulmones eso parecido a la pulmonía y mire mis manos (artritis).

## VIVIENDA

El rancho es propio, dos piezas y la cocina en bareheque teja zinc.

## SERVICIOS

Ninguno.

## OBSERVACIONES

1. Sobresale por lo aseado
2. Trabajan ordenadamente, cada día hacen un oficio.
3. Es una persona muy amable y simpática.
4. Tejen alpargata fina, capellada en rama.
5. El marido de la hija es muy desconfiado.
6. Paga: fique pareja a \$ 800.00 - \$ 900.00 y 1.000.00  
La chuspa de hilo a \$ 500.00.
7. No trabaja puntada tejida porque la pagan poco.
8. Dice que gana poco en este oficio, pero que por no estar desocupada qué hace.
9. Es un ejemplo en la organización del trabajo.

Encuesta No. 010

Fecha Marzo 8 de 1989

Municipio	JENESANO
Vereda	VOLADOR
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
María del Carmen Vargas
2. Nació usted en qué año?  
1925
3. Edad?  
54 años de Jenesano

### OCUPACION

Alpargata de fique

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No señora
2. Artículo que elabora?  
Alpargata de fique
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi mamá, nosotras no fuimos reconocidas.
4. Desde qué edad trabaja?  
Siempre como a la edad de los 6 - 7 años.
5. Le ha enseñado a sus hijos?  
Si, a la única que tengo
6. Cómo aprendió?  
Mi mamá nos decía.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Ya ni pa' calzarse, por ahí pa' los disfraces de los colegiados, para los bailes.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Mucho, se las ponen poco.
3. Usted por qué no utiliza la cotiza de fique?  
No es elegante y los zapatos son más bonitos.
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Mi mamá no sabía más.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
De la naturaleza y nosotros los arreglamos.
6. Cómo adquiere los materiales?  
Los compro.
7. Qué instrumentos utiliza?  
Pocos, la cocedera, el banco, la almarada, el torno para hilar cabuya, el huso.
8. Los instrumentos de trabajo los hace o los compra?  
Me los vendió hace rato el difunto Abraham González (este señor fue el intermediario más grande que tuvo la región).
9. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Trabajamos mi hermana Georgina (62 años) y mi hija María del Carmen (18 años).
10. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Dicen que los españoles se lo enseñaron a los campesinos.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
Asegún, en Ramiriquí, en Boyacá - Boyaca y si tengo afán a don Agustín Pulido en la casa d'él.
2. Cuántos días se demora haciendo una docena de alpargata?  
Asegún. Porque hacemos un día cocedera pa'l mes, enzuelamos un sólo día

la cocedera dos días y cocemos dos, trabajamos siempre para el mes.

3. Entonces usted cuánta lapargata saca al mes?  
Asegún, la docena, las 5 - 6 docenas a veces las 7 si es pequeña.
4. Usted no vende cada ocho días?  
Si, siempre dos docenas.
5. Por qué usted hace más lapargata, siendo que trabajan menos personas?  
Es que cada cual es especialista, en la cocedera si trabajamos todas, yo hago más rápido enzuelado y cocida.
6. Quién lleva los productos a venderlos?  
si es arta todas, una el jueves otra el domingo en Boyacá - Boyacá para reunir toda la plata junta y mercar más.
7. Por qué a veces pagan menor precio?  
Ah es que en Octubre y Noviembre las ventas son mejores, compran más y en Mayo a Julio nadie quiere comprar, pero hacemos igual.
8. Usted sabe trabajar por número?  
Si eso es fácil, con la medida del zapata.
9. Si Artesañas de Colombia le pagara más precio y más docenas le vendería?  
El problema de la compra es si no es fijo, el intermediario dejaría de comprarlos, él se da cuenta lo que uno trabajo y como no pagaríanal tiempo no podría con qué compro de nuevo.

## EDUCACION

1. Hasta qué curso en la escuela?  
Mi mamacita no podía ponernos teníamos que ayudarla.
2. Lee y escribe?  
Yo no necesito de eso.
3. Y cómo hace las cuentas?  
En la mente y nadie me quita un peso.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
Siempre porque sentada y agachada produce dolor de riñones pero que se hace.

## VIVIENDA

Propia, bareheque, una alcoba, cocina, fogón de piedra, teja de zinc.

## SERVICIOS

Ninguno.

## OBSERVACIONES

1. Es la única casa que tiene construido el frente hacia la carretera, la vista desde la colina es hermosa, trabaja mirando todo lo que ocurre a su alrededor. Tal vez ésto hace que sea más conversadora.
2. Son las que producen más alpargata, trabajan blanca y pintada.
3. En ocasiones le enzuela a la comadre sin cobrarles.
4. Dice que si no gozara el trabajo se aburriría mucho.
5. Su alpargata es fina.

Encuesta No. 011  
Fecha : Marzo 8 de 1989

Municipio JENESANO  
Vereda VOLADOR  
Provincia MARQUEZ  
Departamento BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Seferino Vargas
2. Nació usted en qué año?  
1950 Jenesano
3. Edad?  
39 años.

### OCUPACION

Alpargata de fique.

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
El que trabaja las cosas sin máquinas
2. Qué artículo elabora?  
Alpargata de fique.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi mamá
4. Desde qué edad trabaja?  
A los 8 años hacia talones.
5. Le ha enseñado el oficio a sus hijos?  
Ya ayudan en los talones.
6. Cómo aprendió?  
Le daban la orma y uno iba haciendo

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Lo usan para calzado.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
En la tierra caliente hasta dos meses.
3. Usted por qué no utiliza cotiza de fique?  
Me gustan más las botas.
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Si todo siempre igual todos trabajamos lo mismo, unos más finos.
5. Los materiales que utiliza son procesados o de la naturaleza?  
De la naturaleza.
6. Cómo adquiere los materiales?  
Le compro a don Viviano el algodón, es el único que trae, don Marcos ya no trae, el fique a los comerciantes.
7. Qué instrumentos utiliza?  
El banco, la almarada, la cruzadera, el huso y el torno.
8. Los instrumentos los hacen o los compran?  
Eran de mis papis.
9. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Mi señora me ayuda, ella llama María Mercedes Dñas y las dos niñas.
10. Usted cree que su trabajo es tradicional o moderno?  
Tradicional, de los abuelitos

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí cada 8 días.
2. Cuántos días se demora haciendo una docena de alpargatas?  
Los 8 días todo el tiempo en eso.
3. Lleva la alpargata en flota o a pie?  
A pie las vende ella.

4. Cuántas horas camina hasta Ramiriquí?  
Menos de la hora o la hora.
5. Quién le compra sus productos?  
Don Agustín Pulido.
6. Ellos a dónde la llevan?  
Para el Huila.
7. Quién pone los precios?  
Pues él.
8. Por qué a veces es más barato?  
Hay meses no venden.
9. Alguna vez le han encargado por número?  
No, nunca.
10. Si Artesanías de Colombia le pagara más precio y más docenas le vendería habiendo quien compra.  
Si.
11. Vendería y que le pagaran a mes?  
No puedo porque como gano.

## EDUCACION

1. Hasta qué año hizo en la escuela?  
El segundo
2. Lee y escribe?  
Si a medias.
3. Por qué no estudio más?  
No me pusieron.

## SALUD

- El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
No, ninguna

## VIVIENDA

Tiene una cuadra ,la casa era del papá, casa bareheque, pieza fogón.

## SERVICIOS

Hay luz deficiente, no hay agua.

## OBSERVACIONES

1. Son una pareja jóvenes
2. Ambos trabajan todo el tiempo.
3. Hacen alpargata blanca.
4. El trabaja cuando hay jornal
5. No siembra nada.

Encuesta No. 012

Fecha: Marzo 9 de 1989

Municipio RAMIRIQUI  
Provincia MARQUEZ  
Departamento BOYACA

nota: Es un intermediario mayoritario.

## IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Viviano Arias
2. Edad?  
48 años calculados.

## TRABAJO ARTESANAL

1. Artículo que compra?  
Alpargata de fique blanca.
2. Usted aún trabaja la alpargata?  
No, mi papá siempre fue comprador

## OBJETO ARTESANAL

1. Con quién realiza la compra?  
Con mi mujer
2. Ustedes venden el hilo?  
Para facilitarles las cosas, a mí me lo venden por tonelada.
3. Dónde lo compra?  
En bogotá.
4. Cuánto vale la tonelada?  
El año pasado la compré a \$ 900.000.00 o sea el kilo a \$ 900.00
5. Se la venden a usted arreglada?  
Que va, nosotros la arreglamos ,la separamos por vana.

## COMERCIALIZACION

1. Cuántos años lleva en este oficio?  
Toda la vida.
2. De dónde vienen los vendedores?  
De Boyacá - Boyacá, unos pocos de Jenesano
3. Cuántas docenas compra?  
Las que traigan
4. Cuántas docenas compró hoy?  
Unas 30
5. Usted compra por números?  
No, por tamaños
6. Y usted vende por tamaños?  
No, me toca numerarlas, según las plantillas o veces salen más grandes, eso es un problema.
7. Qué puntada le gusta comprar?  
De toda.
8. Para dónde lleva la alpargata?  
para los Llanos.
9. Usted vende la cantidad que lleva?  
Si llevo los bultos cada mes, cada dos meses.
10. Un bulto cuántas docenas tiene?  
50 Docenas
11. Tiene vehículo propio?  
Si
12. Compra en otro mercado?  
A veces en Boyacá - Boyacá
13. Veo que usted no separa la alpargata ni la mira por dentro?  
Es que ya conoce uno el trabajo de los clientes.
14. Si le venden la alpargata tramposiada?  
Pues es una pérdida.
15. No recupera eso en otro mercado?  
Si, se le dice pero..

16. **Usted gana** en este negocio?  
Poco, de eso vivo.
17. Cómo cuánto gana por pariado  
(No contesto)
18. Los campesinos que le venden vienen cada ocho días?  
No, por lo general cada 15 días.
19. A qué precio pagó hoy la alpargata?  
Pequeña: \$ 1.800.00  
Mediana \$ 2.000.00  
Grande: \$ 2.300.00
20. En qué meses se vende menos?  
En Junio - Julio.
21. Quién le trae a vender, los hombres o las mujeres?  
Las mujeres.
22. Me dice que gana poco, por qué sigue vendiendo?  
Nó sé negociar en otra cosa.
23. Una vana de hilo, son cuántos gramos?  
Alcanza para 24 capelladas.
24. Por qué la gente elabora las alpargatas pintadas en rojo y azul?  
A ellos les gusta ese color.
25. Usted cree que la producción del alpargata se va a acabar por esta región?  
Si sigue así, es que no queda nada.
26. En qué meses vende más?  
De Octubre a Diciembre.

### OBSERVACIONES

1. Cada artesano trae la docnena en una bolsa, él las mira y les dice ¡éjelas
2. Paga \$ 1.500.00 a \$ 2.300.00
3. Eran los únicos que tenían hilo para vender
4. Es uno de los que mejores precios paga.

5. Los otros dos intermedirarios, uno vende a Cundinamarca y otro a Bogotá.

NOTA: Como a don Agustín le expliqué muy claro el fin de la entrevista, solicitó los datos de la Empresa y los anotó, opina que aquí es imposible que la Empresa compre por el bajo volumen y que ellos entienden el crédito y que no pueden dar un mes porque con eso comen; además que la producción familiar es poca

Por las anteriores razones, opina que se le debería comparar a él.

OTRAS PERSONAS QUE TRABAJAN EL ALPARGATA EN EL MUNICIPIO  
DE JENESANO

	NOMBRE	VEREDA
1.	Vidal Moreno	Volador
2.	Isidro Arias	Volador
3.	Araminta Moreno	Volador
4.	Tio Sánchez	Volador
5.	Alejandrina Moreno	Volador
6.	Mayora Josefa	Soleres
7.	Aliria Guerrero	Peñas
8.	Sara Reyes	Rodríguez
9.	Alejandro de Pablo	Rodríguez
10.	Paulina Camelo	Rodríguez
11.	Francisco Monroy	Rodríguez
12.	Carmelita Galán	Rodríguez
13.	Antonio Díaz	Rodríguez
14.	Blanca Avila	Rodríguez

\*\*\*\*\*

Encuesta No. 013

Fecha: Marzo 9 de 1989

Municipio	RAMIRIQUI
Provincia	MARQUEZ
Vereda	PEÑAS
Departamnto	BOYACA

Nota: este es uno de los intermediarios mayores

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Agustín=Puído
2. Edad?  
45 años de Ramiriquí
3. Cuántos hijos tiene?  
4

### TRABAJO ARTESANAL

1. Artículo que compra?  
Alpargata de fique blanca y pintada
2. Usted trabaja el alpargata?  
La señora, si, yo nacl en el oficio y sé hacerla
3. Por qué trabajan alpargata si compra tanto?  
Por la costumbre, ício ( La mujer contesta que para hacer el mercado)

### OBJETO ARTESANAL

1. Usted cree qué para qué compran la alpargata?  
Para ponersela y para los disfraces.
2. Con quién realiza la compra?  
Sólo o con ella.

### COMERCIALIZACION

1. Lleva cuántos años en este oficio?  
30 años.

2. De dónde vienen a venderle?  
De Peñas y Volador
3. Cuántas docenas compra?  
Las que venden
4. Usted compra por números?  
No, como lleguen, grandes, chiquitas, pintadas o blancas.
5. Que puntada le gusta comprar más?  
La rama, se vende más
6. Para dónde lleva la alpargata?  
Para Neiva, Chaparral
7. Usted vende toda la cantidad que lleva?  
Compro cada ocho días y la vendo cada mes, si no la vendo la guardo
8. Tiene vehículo propio?  
No.
9. Compra en otro mercado?  
No.
10. Veo que usted no separa el alpargata ni la mira por dentro.  
Eso ya conoce uno al cliente.
11. Y si le venden con la capellada pequeña, la alpargata grande?  
Le hago el reclamo, me toca perderle.
12. No recupera en el otro mercado?  
Si, le compro a menos precio, si se la devuelvo no me la trae.
13. Cómo hace para pagarles si no tiene numeración?  
Pago por tamaños.
14. Y le compran por números?  
No así por tamaños.
15. Usted gana en este negocio?  
Ganaba mucho antes.
16. Ahora gana por pariado cómo cuánto?  
\$ 300.00 a cada par.
17. ¿Usted les vende el hilo?

No, eso era caro, lo encargaba a Barranquilla., tocaba hacer varas y en el pedido encargar que me lo mandaran hilado.

18. A qué precio pagó hoy la alpargata?  
Pequeño: \$ 1.000.00  
Mediano: \$ 1.800.00  
Grande: \$ 2.000.00  
Si es la bien fina a \$ 3.000.00
19. Cuántas docenas tiene un bulto?  
50 docenas
20. Cómo hace usted par atransportar la alpargata a Neiva?  
Me la lleva un amigo, me cobra \$ 2.000.00
21. Me decía que antes ganaba y ahora el negocio está malo, porqué sigue vendiendo?  
El vicio, el vicio, es por el hábito de negociar la alpargata.
22. Cuáles son los meses qué vende menos?  
Junio, Julio.
23. Quién le trae a vender ,los hombres o las mujeres?  
Las mujeres.

#### OBSERVACIONES

1. Antes de entrevistarle le expliqué los por qué del trabajo y que deseaba conocer las dos opiniones, me aseguró que éso no tenía importancia y que a la Empresa le salía muy costoso enseñar a los artesanos a negociar de otra manera, dice: " toda la vida negociando así y al Estado no le creen y al crédito le tienen miedo", me pidió la dirección de la Empresa y el teléfono, por lo que le suministré los datos, va a pensar como ofrecerle el producto a la Empresa.
2. Tiene una buena finca.
3. Cultiva caña
4. Posee trapiche
5. Paga trabajadores
6. El se cree benefactor de la comunidad , porque les anticipa dinero cuando lo necesitan, cobra en mercancía.
7. Es amplio para hablar.
8. Compra todo lo que los otros intermediarios le ponen peros.
9. Compró 28 docenas.

Encuesta No. 014

Fecha: Marzo 10 de 1989

Municipio	RAMIRIQUI
Vereda	PABELLON ( ENCANTO)
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Erminia Moreno
2. Nació usted en qué año?  
En el 39 en Ramiriquí
3. Edad?  
50 años.
4. Ocupación?  
La siembra de maicito, el fique y la alpargata.

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
El que hace oficio con las manos.
2. Artículo que elabora?  
Alpargatas
3. Quién le enseñó el oficio?  
Lo ponían a coser, mi abuelita, mi mamá.
4. Desde qué edad trabaja?  
Los 7
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Muchos.
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
Si, pero se aburrieron y se fueron a ganar más, estos chiquitos me ayudan (2)  
( tiene doce hijos y le quedan 2 pequeños).

7. Cómo aprendió?  
De fuerza ayudaba.

#### OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para bailes.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
El mes.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No me gusta y en invierno menos.
4. A usted sólo le enseñaron esas puntadas?  
Si, sólo esas.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
No. de la naturaleza.
6. Qué materiales utiliza?  
Fique y el hilo
7. Cómo adquiere los materiales?  
El fique de aquí, el hilo lo compro.
8. Qué instrumentos utiliza?  
El sacador, el torno para la cabuya, la aguja, almada, el cuchillo.
9. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Los cuatro la hacemos.
10. Cuánto tiempo del día dedica a este trabajo?  
Ratico, porque tenemos maíz y la comida, así a ratos.
11. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
De antes y moderno pues es pa' los bailes.

COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
La docena
3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
Los 15.
4. Usted lleva el alpargata en flota o a pie?  
A pie.
5. Cuántas horas camina a Ramiriquí?  
Cerquita
6. Quién lleva los productos a venderlos?  
Yo , quien más.
7. Quién le compra el alpargata?  
InDistintos.
8. El a dónde los lleva?  
Sin saberse, para tierra caliente,
9. Quién le pone precio?  
En el mercado si usted les dice que le den más, ni la compran.
10. A cómo le paga la docena?  
El chiquero a \$ 800.00 y la grande a \$ 2.000.00
11. Por qué paga a veces más barato?  
Porque uno le lleva y él no da más ese día.
12. Usted sabe de tallas?  
Como la de los zapatos no, uno mide y así sale.
13. Alguna vez le han encargado por números?  
No.

14. Si le pagaran más precio, usted le vendería a Artesanías de Colombia?  
Para vender cada mes, le tocaría poner plata para comprar todo el material, las matas que hay son pocas, porque sería haga y guarde.
15. Vendería así le pagaran almes?  
Quien sabe como sería y si se demoran cómo compro el mercado.

#### EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
El primero
2. Lee y escribe?  
Leo despacio, pero no sé firmar
3. Por qué no estudió más ?  
No me pusieron

4.

#### SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?

Disminución en la vistas y el reumatismo, uno trabaja con el fique y hace otros oficios y hay tiene.

#### VIVIENDA

Casa de bareheque, una alcoba, el lugar de la cocina lo ocupan con palos, el fique y cuanta cosa les sobra, cocinan en el corredor donde trabajan.

#### SERVICIOS

Como viven cerca a la carretera y a la escuela poseen todos los servicios.

#### OBSERVACIONES

1. Una hija trabaja en el servicio doméstico de Bogotá.
2. Conoce y ha oído hablar de la Empresa.
3. Su esposo Cayetano ha tenido préstamos con la Caja Agraria.
4. Le gustaría tener carnet de artesano porque dice que tienen préstamo y se favorecerían

- 5' Su oficio le gusta y además no sabe hacer otro.
6. Gana un poco más porque procesan el fique.
7. Le compra don Orlando.
8. Es muy amable.
9. Llama al chiquero a la alpargata pequeña (chiquita).

Encuesta No. 015

Fecha: Marzo 10 de 1989

Municipio	RAMIRIQUI
Vereda	PABELLON - ENCANTO
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Carmen Cuero
2. Nació usted en qué año?  
Tengo 50
3. Edad?  
50 nacida en Ramiriquí
4. Ocupación  
La alpargata.

### TRABAJOARTESANAL

1. usted sabe qué es ser artesano?  
No señora.
2. Artículo que el abora?  
Alpargata.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi suegro, era tío.
4. Desde qué edad trabajó?  
Siete años
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Haga la cuenta.
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
Si, por ahí ayudan pero con el estudio es poco (tiene 9, vive con 4)

7. Cómo aprendió?  
Me sentaban y haga de esta forma.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Don Orlando dice que para disfraces, como que nadie se la pone ya.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Mucho porque pa' cada fiesta.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No, uso cotiza de caucho.
4. A usted le enseñaron las mismas puntadas?  
Aquí todos hacemos iguales, nadie sabe más.
5. Los materiales que usa son de la naturaleza o procesados.  
El algodón de la naturaleza y el fique también.
6. Qué materiales utiliza?  
Las ormas, agujas, la cruzadera, el banco y esta navaja.
7. Los instrumentos de trabajo los hace o los compra?  
Loshizo mi difunto marido.
8. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Casi sólo estos muchachos ayudan poco no les vale rejo.
9. Cuánto tiempo del día dedica a su trabajo?  
Todo el día, no ve que yo hago todas "las patas" sólo.
10. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Eso es viejo, antes los - viejos también hacían alpargatas, ya no hacen se fueron los que hacían.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí.

2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Yo hago la "chicoria" porque me alcanza más el fique y el algodón, llevo las dos.
3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
Yo vendo cada quince las dos.
4. Usted lleva la alpargata en flota o a pie?  
A pie.
5. Cuántas horas camina a Ramiriquí?  
Una.
6. Quién lleva los productos a venderlos?  
Yo misma.
7. Quién le compra sus productos?  
Agustín Pulido.
8. Él a dónde los lleva?  
Pal Llano.
9. Quién le pone el precio?  
Don Agustín, a Viviano a Nicolás.
10. A cómo le paga la docena?  
\$ 1.800.00
11. Por qué paga a veces más barato?  
No, siempre pagan igual.
12. Usted sabe de tallas?  
No señora.
13. Alguna vez le han encargado por números?  
No.
14. Si a usted le pagaran más precios, usted le vendería a Artesanías de Colombia?  
Les tocaría adelantar algo para que hubiera una remuda de comprar materiales y que cuando la entregue me paguen el precio restante.
15. Conoce algo del crédito?  
Sí, por eso mi esposo se quedó sin casa, ésta es de mi suegro.

## EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
No me pusieron.
2. Lee y escribe?  
Pues no.
3. Por qué no estudió más?

## SALUD

1. El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
Si los riñones, se me hinchan estos pies.

## VIVIENDA

Casa de adobe, cuarto, cocina. No tiene ningún tipo de servicios.

## OBSERVACIONES

1. Por la noche trabaja con velas.
2. Vive en microfundio.
3. No siembra nada.
4. Los muchachos como no había escuela, estaban cazando pájaros para el caldo.
5. Los pies parecen "bancos"
6. No tiene ningún animal
7. Si le gustaría tener carnet.
8. Le tiene pavor endeudarse.
9. Con eso hace mercado, pero se le va la mayor parte del dinero en el galón de mil, en un bulto de papa y en la materia prima. El vecino cultiva maíz y le manda de regalo las mazorcas.
10. Se les ve a todos la pobreza.

Encuesta No. 016  
Fecha: Marzo 10 de 1989

Municipio RAMIRIQUI  
Vereda PABELLON - ENCANTO  
Provincia DE MARQUEZ  
Departamento BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellido?  
Pedro Moreno
2. Edad?  
80 años
3. Ocupación?  
Agricultura y alpargata

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No.
2. Artículo que elabora?  
Alpargata blanca grande
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mis papacitos
4. Desde qué edad trabaja?  
Desde los 6
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
La vida entera
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
Al único que tengo si, me ayuda mucho.
7. Cómo aprendió.  
Yo ni supe a que horas.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
No ve, para calzado, yo uso la alpargata.
2. Cuánto le dura un par de alpargata?  
Un mes, los dos.
3. Qué puntada hace?  
La rama, es la que más me gusta se deja tejer.
4. Qué materiales utiliza?  
Fique y hilo.
5. Cómo adquiere los materiales?  
Los compra mi mujer.
6. Qué instrumentos utiliza?  
La orma, la cruzadera, agujas.
7. De todas la 'patas' que tiene este oficio qué es lo que más le gusta hacer?  
La capellada, cuando llueve no la hago.
8. Con quién realiza el trabajo?  
Con el muchacho y mi esposa.
9. Cuánto tiempo se dedica a trabajar en el alpargata?  
Después del almuerzo todas la tardes.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí
2. Cuánta alpargata vende?  
2 docenas.
3. Cuántos días se demoran para hacer las 2 docenas?
4. Quién vende la alpargata?  
La señora

5. Cuántas horas hay a pie hasta Ramiriquí?  
Depende, eso yo gasto la hora pero el muchacho menos.
6. Quién le compra sus productos?  
Eso todos, pero yo le vendo a Don Agustín, me paga la docena a \$ 3.000.00, a don Viviano también.  
Ocurre que muchas veces ella está enferma y las mandó donde don Agustín que es más cerca.
7. El a dónde las lleva?  
Creo que para los Llanos.
8. Usted sabe de tallas?  
Si, nosotros hacemos sólo grande.
9. Si le pagaran más precio, usted le vendería a Artesanías de Colombia?  
No, porque no los conozco y la gente del Gobierno es viva.
10. Usted conoce algo del crédito?  
No me gusta nada de lo fiado.

## EDUCACION

No estudio , ni lee ni escribe.

## SALUD

Dice no estar enfermo de nada.

## OBSERVACIONES

1. Un viejito muy desconfiado
2. Esta familia es famosa por la alpargata más fina del todo el mercado.
3. Son unas alpargatas lindas, se ven suaves, muy pulidas por todos lados.
4. Como ganan más dinero y cultivan, compran más materia prima.
5. Con él uno observa una placidez para trabajar, vive bien arriba en un cerro y él se sienta en toda la punta y al frente se divisa Ramiriquí, por esto es que no trabaja cuando llueve, tiene una vista excelente, le falla el oído, sus capelladas son iguales por el derecho y por el revés.

Encuesta No. 017/89

Fecha Marzo 11 de 1989

Municipio	RAMIRIQUI
Vereda	POTREROS
Provincia	DE MARQUEZ
Departamento	BOYCA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Trinidad Bernal
2. Edad?  
35 de Ramiriquí
3. Ocupación?  
En la casa y hago alpargata.

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No, es hacer ésto.
2. Artículo que elabora?  
Cotiza.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi mamá
4. Desde qué edad trabaja?  
Los 7
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Desde que me case (doce años).
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
No.
7. Cómo aprendió?  
Tocaba ayudar en la casa.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para fiestas.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Poco si se usa, quince días.
3. Usted usa cotiza de fique?  
No, uso zapatos
4. A usted sólo le enseñaron esa puntada?  
Si no sé otras.
5. Los materiales que utiliza son de la naturaleza o procesados?  
De la naturaleza.
6. Qué materiales utiliza?  
Fique, algodón.
7. Cómo adquiere los materiales?  
En la plaza los compro.
8. Qué instrumentos utiliza?  
Orma, agujas, el banco.
9. Los instrumentos de trabajo, los hace o los compra?  
Los hice en mi casa.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Con mi mamá y él ayuda.
11. Cuánto tiempo del día dedica a su trabajo?  
Todo el día.
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Tradicional.

COMERCIALIZACION

1. Dónde vende la alpargata?  
A don Agustín
2. Cuánta alpargata vende?  
Una docena
3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
Una semana.
4. Usted lleva la alpargata en flota o a pie?  
A pie, es cerquita .
5. Quién le lleva sus productos a venderlos?  
Yo o mi mamá.
6. Quién le compra sus productos?  
Don Agustín Pulido.
7. Él a dónde los lleva?  
Como pa' Bogotá.
8. Quién le pone precio?  
Paga lo que quiere.
9. A cómo le paga la docena?  
\$ 2.000.00 - \$ 2.300.00
10. Usted sabe de tallas?  
Si señora.
11. Algun vez le han encargado por números?  
Una sola.
12. Si le pagaran más precio, usted le vendería a Artesanías de Colombia?  
Si, siempre y cuando me compren fijo y me paguen de contado.
13. Usted conoce del crédito?  
Poco.

## EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
Hasta el 5
2. Lee y escribe?  
Si.
3. Por qué no estudió más?  
No me gustó

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
No.

## OBSERVACIONES

1. De las pocas artesanas jóvenes.
2. Contesta muy parco.
3. No le gusta que la entrevisten.
4. No sabe nada de crédito.

Encuesta No. 018/  
Fecha Marzo 11 de 1989

Municipio	RAMIRQUI
Vereda	POTREROS
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
José Isidro Pulido Moreno
2. Edad?  
56 años Ramiriquí
3. Oficio?  
alpargata

### TRABAJO ARTESANAL

1. Sabe usted qué es un artesano?  
No.
2. Qué artículo elabora?  
Alpargata
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi padre
4. Desde qué edad trabaja?  
Los nueve
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
50 años
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
A todos, todos se fueron
7. Cómo aprendió?  
Haciendo talones.

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree usted que sirve su producto?  
Para el calzado
2. Cuánto dura un par de alpargatas?  
dos meses
3. Usted usa cotiza de fique?  
Por ahí para salir
4. A usted sólo le enseñaron esas puntadas?  
Si pero hago repulgo
5. Qué materiales utiliza?  
Fique y algodón
6. Cómo adquiere los materiales?  
En el mercado
7. Hace usted los instrumentos de trabajo?  
Los hice yo
8. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
No, aquí todos.
9. Cuánto tiempo del día dedica a su trabajo?  
Casi todo el día
10. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
De tradicional.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende su trabajo?  
En Ramiriquí
2. Cuánta alpargata vende?  
La docena

3. Cuántos días se demora haciendo la docena?  
La semana
4. Lleva su producto en flota o a pie?  
A pie.
5. Quién vende sus productos?  
Yo
6. Quién le compra sus productos?  
Don Marcos Gaona
7. Quién le pone precio?  
El
8. A dónde los lleva él?  
Yo no sé
9. Por qué a veces paga menos la docena?  
Yo no sé dicen que no venden
10. A cómo le paga la docena?  
\$ 2.000.00 - \$ 2.300.00
11. Usted sabe de tallas?  
No, sólo medidas.
12. Alguna vez le han encargado por números?  
No.
13. Si le pagan más precio, usted le vendería a Artesanías de Colombia?  
Eso depende de la cantidad y el precio y si me compran cada vez,  
porque si no después quién me la compra.

## EDUCACION

No lee ni escribe, no lo pusieron a estudiar.

## VIVIENDA

Bahareque tiene un micro fundo, no siembra

## SALUD

Sufre reumatismo

## OBSERVACIONES

**P**ara vender es que él quiere que le compren fijo y le paguen de contado, según el crédito dice que es muy difícil porque si con lo que gana ahora apenas vive que como haría con un crédito.

Encuesta No. 019  
Fecha: Marzo 11 de 1989

Municipio	RAMIRIQUI
Vereda	POTREROS
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Seferino Vargas
2. Edad?  
38 años de Jenesano
3. Ocupación  
Alpargata y jornal

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
Si, yo lo soy
2. Qué artículo elabora?  
Alpargata
3. Quién le enseñó el oficio?  
En la casa mi mamá
4. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
30 años
5. Le ha enseñado a sus hijos?  
No.
6. Cómo aprendió?  
Mirando

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para las fiestas
2. Cuánto tiempo cree que dura un par de alpargatas?  
Como es de vez en cuando que se las ponen, pues mucho.
3. Usted usa alpargata?  
No señora
4. A usted sólo le enseñaron las tres puntadas que me dijo?  
Si.
5. Qué materiales utiliza?  
Fique e hilo.
6. Cómo adquiere los materiales?  
El intermediario me los vende.
7. Qué instrumentos utiliza?  
Agujas, banco, almarada, la orma.
8. Su trabajo lo realiza sólo o con la familia?  
Con la familia.
9. Cuánto tiempo del día utiliza en este trabajo?  
Cuando hay jornal, no trabajo en la alpargata pero ella si.

## COMERCIALIZACION

1. Dónde vende el alpargata?  
En Ramiriquí
2. Quién vende sus productos?  
Mi esposa.
3. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Una docena.
4. A quién se la vende?  
Yo no sé

5. Cuántos días se demora haciendo una docena?  
La semana pero trabajándola completa.
6. Usted lleva la alpargata en flota a pie?  
Ella se va en flota.

## EDUCACION

Hizo tercero elemental, no lo pusieron a estudiar.

## VIVIENDA

Casa pequeña de bareheque

## SERVICIOS

Tienen luz pero no agua, sino de una quebrada.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
Va disminuyendo la visión

## OBSERVACIONES

1. Es corto en las respuestas
2. La señora no estaba, entonces sobre el intermediario no sabía nada.
3. Las dos niñas estudian en la escuela.
4. Hace alpargata pequeña.

Encuesta No. 020  
Fecha Marzo 12 /89

Municipio JENESANO  
Provincia MARQUEZ  
Departamento BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y Apellidos?  
Vidal Torres
2. Edad?  
52 años
3. Vive en la vereda de Carrizal

### TRABAJO ARTESANAL

1. Elabora rejos, muleticas
2. Materiales: Taladro eléctrico, goma alcohol, lacas, anilina.
3. Material (madera) lo compra
4. Lleva en el oficio 25 años
5. Trabaja sólo y tiene unos amigos que van cada ocho días y es para ellos como una recreación, van tomando y trabajando
6. Tiene un taller en la casa.
7. Vende: Un guachán \$ 1.500.00  
Una guela \$ 600.00 - \$ 700.00  
Una muleta \$ 2.000.00
8. Vende en Neiva, Sogamoso y vende por bultos de doce docenas a \$ 70.000.00  
\$ 80.000.00
9. Según él se ganan \$ 500.00
10. Son los rejos que uno observa en todo Boyacá

Encuesta No. 021

Fecha Marzo 12 de 1989

Municipio JENESANO  
Provincia DE MARQUEZ  
Departamento BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y Apellidos  
**Fidel Ignacio Rodríguez**
2. Edad?  
19 años

### TRABAJO ARTESANAL

1. Artículo que elabora?  
Talla en madera
2. Quién le enseñó el oficio?  
El Maestro José Hernando Castelblanco
3. Cuántos años lleva de tallador?  
Siempre he tallado pero con el Maestro tres.
4. Qué muebles talla?  
Únicamente camas.
5. Cuánto tiempo se demora tallado una cama?  
Un mes trabajando por las noches.
6. Le ha enseñado a alguien?  
No, nunca

### OBJETO ARTESANAL

1. Cómo clasifica su trabajo?  
Somos pocos talladores y a todos les gusta, dentro de lo artístico es útil.

2. Usted se inventa los modelos?  
Si y a mí me gusta mucho tallar caballos.
3. Qué madera utiliza?  
Cedro, pino y amarillo ciprés.
4. Cómo adquiere los materiales?  
Como trabajo en el taller, el Maestro me los dá.
5. Qué instrumentos utiliza para su trabajo?  
Formones, ceriles, pulidores y lijás.
6. Cómo adquiere sus instrumentos?  
El Maestro me los presta.
7. Cuánto le paga por tallar una cama?  
\$ 15.000.00
8. Qué enfermedades le ha causado el tallado?  
Ninguna

## EDUCACION

Actualmente cursa el sexto de bachillerato, trabaja la talla para pagar sus estudios y ayudar a su familia.

## OBSERVACIONES

1. El alumno superó en este arte al maestro.
2. Los diseños que él dibuja son los que se hacen
3. Tiene tallas propias de caballos
4. En el colegio piensan que él puede llegar a ser un gran artista, a él le gusta la ingeniería.

Encuesta No. 022

Fecha Marzo 12 de 1989

Municipio	JENESANO
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Benilda Pulido
2. Edad?  
46 años de Jenesano
3. Ocupación?  
Oficios domésticos y el lazo

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
El que trabaja un oficio.
2. Artículo que elabora?  
Lazos de fique
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mis padres
4. Desde qué edad trabaja?  
Pequeñita, los 6 años tal vez.
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Desde hace como cuarenta.
6. Le ha enseñado a sus hijos?  
Todos saben hacerlo, pero como paga tan poco, trabajan en agricultura.
7. Cómo aprendió?  
Le ayudo a mi mamá

## OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para tantas cosas, el lazo se usa para amarrar ganado, amarrar hamacas , para saltar, para enlazar.
2. Cómo adquiere el material?  
Compro el fique
3. Qué instrumentos utiliza?  
El tomo, el uso, las manos.
4. Cuánto tiempo del día dedica a su trabajo?  
Casi todo el día.
5. Los instrumentos de trabajo , los hace o los compra.  
Los hizo mi marido.
6. Cree que su trabajo es tradicional o moderno?  
Es de mucho lo viejo, ahora compite con el lazo de fibra, pero es malo para el ganado, lo enflaca, y el de fibra dura más y lo compran por lo barato.
7. Cómo vende usted el lazo?  
Por metros, como  
Lazo de 5 brazadas \$ 150.00  
Lazo de 3 hilos a \$ 70.00 a \$50.00  
De dos hilos a \$ 40.00 a \$ 50.00
8. Cómo realiza el trabajo?  
Proceso la cabuya, la tuerzo a mano con la forada manual.
9. Dónde vende?  
En la plaza tengo un puesto, en Ramiriquí, junto a los canastos.
10. Cada cuánto va a la plaza?  
cada ocho días.

## SALUD

Qué enfermedades le ha producido este trabajo?  
La artritis ese fique es caliente.

Encuesta No. 023

Fecha Marzo 12 de 1989

Municipio	JENESANO
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

## IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
José Hernando Castelblanco
2. Usted nació en qué año?  
1944, Jenesano
3. Qué edad tiene?  
44 años
4. Cuántos hijos tiene?  
6 hijos

## TRABAJO ARTESANAL

1. Artículo que elabora?  
Muebles de madera
2. Usted trabaja el alpargata?  
Si trabajaba, ese oficio no deja nada, cuando me case lo dejé y como sabía la ebanistería.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Un señor que trajeron a Jenesano, para que hiciera las puertas de la iglesia y me enseñó la talla y el calado en madera.
4. Qué muebles elabora?  
Chifonies, camas, sillas y mesas.
5. Es pesado el oficio de la talla?  
Si pero con la luz y la paciencia hay que hacerlo, se necesita amar a eso.

6. Cuánto tiempo se demora tallando una cama?  
Un mes, usted ve que aquí se va cada rato la luz y por la noche es poca la que llega.
7. Le ha enseñado a alguien?  
A 15 aprendices y sólo uno aprendió, porque hay que tener arte.

### OBJETO ARTESANAL

1. Cómo califica su trabajo?  
Bueno, útil, fino y a la gente le gusta mucho mi talla.
2. Usted se inventa los dibujos?  
Uno sí, otros miro los animales y los dibujo para tallarlos.
3. Qué materiales utiliza?  
El cedro, pino, ciprés y amarillo comino.
4. Cómo adquiere la madera?  
Por encargo a los que la tienen.
5. Para su trabajo qué instrumentos utiliza?  
Formones, buriles, gubias, seargas, prensas, cepillos, lacas, pegantes y pulidores.
6. Tiene taller?  
Sí, pero pago arriendo.
7. Los instrumentos de trabajo, los hace o los compra?  
Los compro
8. Con quién realiza su trabajo?  
Con mi aprendiz y mi hijo.

### COMERCIALIZACION

1. A quién vende sus productos?  
Yo mismo, la gente viene a buscarlos.

2. De dónde vienen a comprarle?  
Jenesano, Tibana, Ramiriquí, Boyacá - Boyacá.
3. Cuánto paga por la talla al aprendiz?  
\$ 15.000.00
4. Cuánto dinero invierte en una cama?  
\$ 35.000.00, pero como aquí se vende al crédito.
5. Cuánto vale una cama tallada en la espalda y al frente?  
\$ 70.000.00

#### SALUD

Qué enfermedades le ha ocasionado este oficio?

Sinusitis, el pulmón y el oído, es que no he tenido plata para comprar todos los aparatos que protegen.

#### EDUCACION

Estudió hasta el segundo de primaria.

#### SERVICIOS

Paga arriendo, tiene agua y luz.

#### OBSERVACIONES

1. Quiere tener taller propio
2. Le gustaría comprar un equipo de seguridad para la nariz y los oídos.
3. Le gusta enseñar y que le digan que es el maestro.
4. Se siente muy orgulloso de su aprendiz, lo anima, le gustaría impulsarlo.

4.

5. Los muebles que elabora por más sencillos que sean les coloca una talla de animales.
6. Para mi gusto los muebles son extrambóticos, sin embargo talla con una rapidez lo que ve, él y su aprendiz son muy hábiles con el cincel; a la gente del pueblo y a los de Garagoa, estas cosas les parecen "hermosas, bellas, únicas".

Pienso que si se le guiara podría hacer objetos muy buenos.

7. El va a buscar a Artesanías para: un crédito junto con su aprendiz.

Encuesta No. 024

Fecha: Marzo 13/89

Municipio	RAMIRIQUI
Vereda	PEÑAS
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Marfa del Carmen Moreno
2. Nació usted en qué año?  
1950 en Ramiriquí
3. Edad?  
33
4. Ocupación?  
Agricultura el marido, ella alpargata

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
No señora
2. Artículo que elabora?  
Alpargata.
3. Quién le enseñó el oficio?  
Mi abuelita
4. Desde qué edad trabaja?  
Desde los 9
5. Cuántos años lleva trabajando en este oficio?  
Como 24
6. Le ha enseñado a sus hijos el oficio?

No.

7. Cómo aprendió?  
Me enseñó mi mamá

### OBJETO ARTESANAL

1. Para qué cree que sirve su producto?  
Para calzarse.
2. Cuánto cree que dura un par de alpargatas?  
Un mes.
3. Usted usa cotizas de fique?  
No.
4. A usted le enseñaron siempre las mismas puntadas?  
Si esas porque aquí no hacemos más.
5. Los materiales que usa son de la naturaleza o procesados?  
De la naturaleza.
6. Cómo adquiere los materiales?  
Los compro
7. Qué materiales utiliza?  
Fique, hilo de algodón
8. Qué instrumentos utiliza?  
Cocedera, la almarada, agujas, un banco de medidas.
9. Los instrumentos de trabajo, los hace o los compra?  
Los hizo mi marido.
10. Su trabajo lo realiza sólo o con su familia?  
Con mi familia
11. Cuánto tiempo se dedica a este trabajo?  
Todo el día
12. Usted cree que su trabajo es moderno o tradicional?  
Tradicional

COMERCIALIZACION

1. A donde vende el alpargata?  
En Ramiriquí en el mercado.
2. Cuánta alpargata lleva a vender?  
Una docena.
3. Cuántos días se demora haciendo una docena?  
Ocho días.
4. Usted lleva a vender la alpargata a pie o en bus?  
A pie.
5. Cuánto tiempo se demora para llegar a Ramiriquí?  
Una hora.
6. Quién le compra su producto?  
Don Marcos
7. A donde las lleva?  
A Cundinamarca.
8. Quién pone los precios  
Los intermediarios del mercado
9. A cómo le pagan la docena?  
A \$2.300.00
10. Alguna vez le han encargado por número?  
No.
11. Si Artesanías de Colombia le pagara más precios, usted le vendería?  
Si.
12. Le pagarían en un mes  
No se podría como hace uno, con qué compra.
13. Alguna vez le han encargado por números?  
No

## EDUCACION

1. Hasta qué curso hizo en la escuela?  
Hasta tercero
2. Lee y escribe?  
Si.
3. Por qué no estudio más?  
No me pusieron más.

## SALUD

El oficio le ha causado alguna enfermedad?  
No.

## SERVICIOS

Luz

## OBSERVACIONES

1. Son de los pocos artesanos jóvenes como esta pareja
2. El marido trabaja en la agricultura
3. Es difícil que vendan a crédito, manejan poco dinero a pesar de que él trabaja en jornal.

Justifica lo que gana con el trabajo?  
No, pero no hay más en que trabajar.

Por qué los intermediarios bajan los precios en Marzo y Junio?  
Ellos dicen que en la ciudad no les compran, porque no son fiestas y como las llevan sólo para fiestas y disfraces.

Si les ofreciera Artesanías de Colombia comprarles, ¿usted vendería?  
Si, el problema según usted dice es que no comprarían fijo una cantidad entonces como hace uno, el intermediario no nos compraría y además no tenemos plata para comprar más materia prima.

Encuesta No. 025

Fecha Marzo 13 de 1989

Municipio	RAMIRIQUI
Vereda	PEÑAS
Provincia	DE MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

Nombres y apellidos

No dió el nombre

NOTA: Ella habla muy poco tiene 73 años,

el nieto de diez años suministró los datos:

Trabajan La mamá que es la que ensuela, la abuelita cose y hace capellada, sacan  
l a alpargata cada 15 días a Ramiriquí.

Encuesta No. 026

Fecha: Marzo 13 de 1989

Municipio	RAMIRIQUI
Vereda	PEÑAS
Provincia	MARQUEZ
Departamento	BOYACA

### IDENTIFICACION

1. Nombres y apellidos?  
Bersavé López
2. Nació usted en qué año?  
1961
3. Edad?  
28

### TRABAJO ARTESANAL

1. Usted sabe qué es ser artesano?  
Si
2. Artículo que elabora?  
Alpargata
3. Ahora casi la gente joven no trabaja la alpargata.  
Por que esto no da nada
4. Ustedes por qué lo hacen ?  
Por aquí uno no encuentra en que trabajar.
5. Qué cantidad hace?  
Una docena, docena y media.
6. Cada cuánto vende?  
Cada 8 días
7. Quién le ayuda?

Mi hermano y mi señora, los niños.

## OTRAS PERSONAS QUE HACEN ALPARGATA EN LA VEREDA DE PEÑAS

### RAMIRIQUI

En esta vereda se presenta un alto índice de desconfianza por parte de los campesinos. En muchas casas la gente ya sabía que iba a ir una persona de Artesanías y no fue posible realizar encuestas.

No puede saber el motivo. Además los promotores de hogares de la Secretaría de Desarrollo habían estado visitándolos y comentaron que nadie se interesó por participar en los programas.

En esta vereda la única forma de llegar a estos artesanos es por medio de la escuela de Pabellón - Encanto.

Averigué que las personas anotadas a continuación trabajan en alpargatas:

Custodia Daza	48 años
Marco Tulio Morena	50 años
Ramón Arenas	65 años
Florinda Daza	40 años
Miguel García	54 años
María Amparo Salazar	44 años
Juan Pulido	40 años